

# DER *epos* GEFAHRSTOFF-MANAGER®

## MODULBESCHREIBUNG:

### VERTRIEBSASSISTENT

#### SCHNELLE UND PRÄZISE ANGABEN FÜR DEN VERTRIEB

Sämtliche für den Vertrieb unwichtigen Funktionalitäten sind in der Ansicht des Vertriebsassistenten nicht sichtbar. Er wird dadurch nicht unnötig mit Details belastet, die er gar nicht braucht. Der Vertrieb kann weder neue Gefahrstoffdatensätze anlegen, noch editieren. Auf der Gegenseite stehen ihm dafür alle mächtigen Ausgabemöglichkeiten zur Verfügung.

#### DER VERTRIEBSASSISTENT PAßT SICH AN

Der Vertriebsassistent paßt sich den Gegebenheiten Ihrer Modulkonfiguration automatisch an. Soll später einmal ein zusätzliches *epos*-Modul zum Einsatz kommen, wächst der Assistent automatisch mit.

Ihr Vertrieb benötigt genaue Informationen über die bei Ihnen hergestellten Produkte. Zudem muß er Kundenanfragen präzise und schnell beantworten können. Dies setzt voraus, daß er direkten Zugriff auf die in *epos* vorhandenen Datensätze bekommt.



#### DIE VORTEILE AUF EINEN BLICK

Der Vertriebsassistent ist erheblich kostengünstiger als eine *epos*-Lizenz.

Ihr Vertrieb wird mit wichtigen Informationen versorgt - unwichtige werden erst gar nicht angezeigt.

Der eigentliche Ersteller der Datensätze wird von Fremdaufgaben entlastet.

Der Vertrieb kann die Gefahrstoffdaten nicht verändern.

